

Sage Gestion Commerciale i7 Apinégoco

DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ EST VOTRE PRIORITÉ.

ÇA ME FAIT GAGNER

PRESQUE UNE SEMAINE DE TRAVAIL PAR MOIS.

Virginie Lacoste,
Directrice administratif & financier, Envie2Aquitaine

L'OFFRE GÉNÉRATION I7

Plus d'intuition d'usage

Une technologie moderne et une ergonomie aux standards de Windows® 10

Plus de personnalisation

De nombreuses possibilités de paramétrage de votre environnement de travail

Plus de flexibilité

Choix des options métiers et du nombre d'utilisateurs adaptés à vos besoins

Plus de métier

Des fonctionnalités métier à valeur ajoutée incluses par défaut (transferts unitaires des documents, zones supplémentaires dans les lignes des documents, multi-dépôt, etc.)

Notre solution de gestion vous aide à gérer efficacement votre entreprise.

Grâce à Sage Gestion Commerciale i7, 25 000 entreprises comme la vôtre atteignent leurs objectifs de croissance, en optimisant leurs cycles d'achats et de ventes, leur gestion de stock et leurs actions commerciales.

Gagner du temps sur chaque achat ou vente

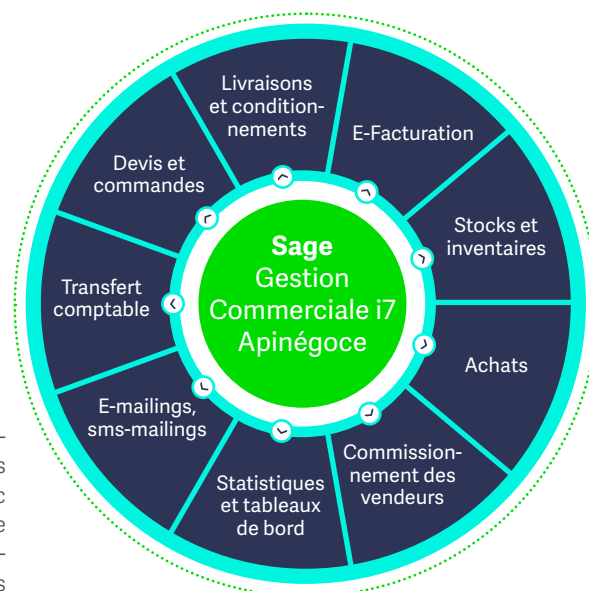
En un clic, vous créez des documents commerciaux conformes depuis la liste de vos clients et les complétez en quelques instants avec les articles de votre catalogue ou par simple copier/coller. Vous transférez vos devis en commandes, bons de livraison et factures, sans ressaisie. Vous imprimez facilement ces documents, ou vous les envoyez instantanément par e-mail au format PDF.

Éviter les ruptures de stock et le surstockage

Le logiciel met automatiquement à jour votre stock à partir des achats et des ventes et vous avertit avant rupture de stock. Vous travaillez à flux tendu en transférant directement vos devis ou commandes clients en commandes fournisseurs.

Exploiter son capital clients

Vous identifiez vos meilleurs clients, vous appliquez facilement des grilles de tarifs attractifs et vous organisez des opérations commerciales ciblées sur les clients à fort potentiel par mailings, e-mailings ou sms groupés.



Contrôler sa rentabilité

En création de devis, vous visualisez la marge dégagée et vous êtes alerté en cas de vente à perte. Des tableaux de bord vous aident à suivre l'évolution de votre chiffre d'affaires et de votre marge.

Simplifier son quotidien, gagner en efficacité

Que vous ayez ou non déjà travaillé avec un logiciel de gestion informatisé, les écrans personnalisables et les outils simples et intuitifs de Sage Gestion Commerciale i7 vous permettent de récupérer votre existant et d'être immédiatement opérationnel.

GESTION DES ARTICLES

- Gestion des articles : unités, sérialisés, lots, prestations forfaitaires ou horaires, surface, volume, nomenclatures avec ou sans fabrication.
- Familles et sous-familles d'articles.
- Codes-barres.
- Gestion des conditionnements et des transporteurs.
- Prix net avec remise sur le montant ou la quantité.
- Tarifs particuliers ou promotionnels par article, famille articles, client, famille clients, etc.
- Mise à jour planifiée des tarifs.

GESTION DES CLIENTS ET FOURNISSEURS

- Historique client (rentabilité, palmarès).
- Suivi des encours.
- Gestion des clients bloqués et en sommeil.
- Grilles tarifaires et conditions commerciales spécifiques par client.
- Gestion du risque client (impayés, délai moyen de règlement, etc.).
- Multi-adresse de facturation et de livraison.
- Publipostage papier, ou par e-mailing et sms-mailing (hors coût du SMS).

GESTION DES VENTES ET DES ACHATS

- Devis, commandes manuelles ou automatiques, bons de livraison, bons de réception, factures, avoirs, factures d'acompte, etc.
- Gestion complète du cycle des ventes

et des achats, transfert des documents sans ressaisie.

- Insertion de lignes de sous-totaux, de remises, de textes standard ou d'articles non référencés dans la base.
- Information de stock et contrôle de la marge en temps réel.
- Livraisons totales ou partielles avec suivi des reliquats.
- Gestion de l'encours client et fournisseur lors de la saisie d'une pièce commerciale.
- Facturation périodique.
- Génération de virements à la norme bancaire SEPA.
- Gestion des frais de port.
- Envoi des documents par e-mail.
- Historique et traçabilité sur l'ensemble des documents.

GESTION DES STOCKS

- Gestion des reliquats clients et fournisseurs.
- Génération automatique des bordereaux et des écarts d'inventaires.
- Import de fichiers articles ou d'inventaires depuis terminal mobile (douchette).
- Multi-dépôt (nombre de dépôts quasi-illimité).

STATISTIQUES, MARGE ET RENTABILITÉ

- Etats statistiques fournis par défaut et paramétrables.
- Analyse comparative du CA par période, prix de revient, article, client, fournisseur, représentant.

- Editions d'analyses dynamiques : regroupements et sous-totaux par glisser/déposer.

ERGONOMIE ET PERSONNALISATION

- IntuiSage : écran d'accueil personnalisable sous forme de tuiles type Windows® 10.
- Personnalisation des principaux écrans de saisie.
- Fonctionnalités avancées sur les listes : tris instantanés, multi-tri, auto-filtres, couleurs conditionnelles.
- Ajout de champs supplémentaires entièrement paramétrables.
- Personnalisation des droits d'accès par utilisateur.

OUVERTURE ET COMMUNICATION

- Couplage CTI.
- Import/ Export clients, articles, fournisseurs, etc. paramétrable au format CSV.
- Export des éditions et des listes au format Word® publipostage, PDF, Excel®, presse papier, Access®.

CONNECTER VOS OUTILS DE GESTION

Sage Gestion Commerciale i7 Apinégococe s'intègre à Sage Comptabilité et Financier i7 Edition Petites Entreprises pour un traitement automatique de la comptabilité (factures, règlements, etc.).

LES ESSENTIELS	Gestion Commerciale i7	Option « Articles et achats avancés »
Import et personnalisation des fichiers clients, articles, fournisseurs	○	
Devis, commandes, bons de livraison, factures, avoirs	○	
Transferts des documents sans ressaisie sur les chaînes des achats et des ventes	○	
Contrôle des stocks, gestion des fabrications, réalisation rapide des inventaires	○	
Génération automatique des journaux comptables par simple transfert	○	
Statistiques dynamiques et personnalisables	○	
Gestion des articles de type lots ou séries et du conditionnement		○
Demandes de prix, réceptions automatiques, renvois		○

PLUS D'INFORMATIONS SUR NOS PRODUITS, SERVICES ET FORMATIONS

www.sage.fr contactpro-pe@sage.com

0 825 825 603

Service 0,15 € / min + prix appel

Export : +33 (0)5 56 136 988